Objectif	الأهداف:
 Acquérir les connaissances et compétences nécessaires pour créer, gérer et développer une entreprise de commerce électronique réussie. Mettre en place des actions marketing et de communications digitales Analyser les performances et optimiser les résultats Utilisation des platforms: WooCommerce, Magento, Shopify, Prestashop, Canva, Google tools, Facebook tools Niveau requis: 	ر اكتساب المعرفة والمهارات اللازمة لإنشاء وإدارة وتنمية أعمال التجارة الإلكترونية الناجحة. تنفيذ إجراءات التسويق والاتصالات الرقمية ر تحليل الأداء وتحسين النتائج استخدام المنصات: WooCommerce، وWooCommerce وPrestashop، وPrestashop، وRacebook، وأدوات Google،
) 2 AS	
	• /
Public	الجمهور المستهدف
Durée de formation :	ل الطلاب ورجال الأعمال وقادة مشاريع التجارة الإلكترونية
J 03 Mois	مدة <u>التكوين</u> 03 أشهر
Volume horaire :	(دی شهر
) 60h	ل 60 ساعة
Programme de formation	الرنامج التكوين
Chapitre 1: Introduction au commerce électronique	لرفيل 10: مقدمة حول التجارة الإلكترونية
Chapitre 2: Définir sa stratégie e-commerce	ر الفصل 02: تحديد استراتيجية التجارة الإلكترونية الخاصة بك
Chapitre 3 : Gestion des Produits et des Stocks	ر الفصل 03: إدارة المنتجات و المخزون
Chapitre 4: Création et gestion d'une boutique en ligne	رُ الفصل 04: إنشاء وإدارة متجر الكتروني
Chapitre5: Marketing et communication digitale	(الفصل 05: التسويق والاتصال الرقمي
Chapitre6: Analyse et optimisation des performances	 الفصل 06: تحليل الأداء وتحسينه
Chapitre 7: Conversion et Vente	رُ الفصل 07: التحويل والبيع
Chapitre 8: Le client au cœur de l'e-commerce	ر الفصل 08: العميل في قلب التجارة الإلكترونية
Chapitre9: Logistique et Expédition	(الفصل 09: الخدمات اللوجستية والشحن
Chapitre 10: Surveiller les concurrents	(الفصل 10: مراقبة المنافسين
Chapitre11: Expansion et Croissance	/ الفصل 11: التوسع والنمو أ السراسية
) Travaux pratique	(أعمال تطبيقية